

Nutze deine Karriere-Chance!

Gestalte den Erfolg innovativer Lösungen mit und sammle wertvolle Praxiserfahrung durch spannende Projekte im umfassenden – auch internationalen – Multi-Channel Vertrieb.

Seit dem Jahr 2002 betreibt die ViA-Online GmbH mit Afterbuy eine mehrfach ausgezeichnete Lösung zur Prozessautomatisierung von Onlineverkäufen. Die webbasierte Anwendung hat sich mit über 120.000 registrierten Händlern aus mehr als 40 Branchen zu einer weltweit führenden Komplettlösung für den gewerblichen Online-Handel entwickelt.

Zur Unterstützung unseres Teams in Krefeld suchen wir dich als:

Account Manager Sales (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Der Schwerpunkt deiner Arbeit liegt in der Neukundengewinnung und der aktiven Betreuung von Bestandskunden. Dabei findet die Kommunikation hauptsächlich per Telefon und Email statt
- Du identifizierst potenzielle Kunden und analysierst Bedürfnisse im telefonischen Erstkontakt
- Du berätst deine Kunden und legst damit den Grundstein für erfolgreiche Vertragsabschlüsse und langfristige Kundenbeziehungen
- Du entwickelst gemeinsam mit deinem Team und unserer Marketingabteilung erfolgreiche Vertriebsstrategien für unsere Produkte
- Darüber hinaus arbeitest du auch mit weiteren Fachabteilungen, wie z.B. dem Merchant Service und dem Produktmanagement zusammen

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung, oder Studium mit kaufmännischem, oder technischem Hintergrund. Auch ehemalige E-Commerce-Händler sind uns willkommen.
- Relevante Berufserfahrung im Support, oder Sales-Bereich, idealerweise im E-Commerce-Umfeld
- Neben Deinem Verkaufstalent verfügst Du über ein hervorragendes technisches Verständnis
- Du bringst Pragmatismus und eine "Hands-on"-Mentalität mit, bist flexibel und fühlst dich in einem innovativen und dynamischen Umfeld wohl
- Sehr gutes Ausdrucksvermögen (schriftlich und mündlich), eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung, sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was bieten wir dir?

- Abwechslungsreiche und interessante Aufgaben im Vertrieb mit hoher Eigenverantwortung in einem dynamischen, humorvollen Team mit Passion für E-Commerce
- Eine Vollzeitbeschäftigung in einem dynamischen Unternehmen mit Karrieremöglichkeiten
- Jeden Monat zusätzlich zum Gehalt ein steuerfreier 44 EUR Gutschein
- Attraktives Arbeitszeitmodell mit Gleitzeit
- Kostenlosen Kaffee, frisches Obst, Softdrinks und Teilnahme am wöchentlichen Firmensport mit Personal Trainerin

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an jobs@afterbuy.de.

Bitte beachte, dass Bewerbungen ohne vollständige Zeugnisse und Gehaltsvorstellung nicht bearbeitet werden können.